Economía Política

(Continuación)

Párrafo 22.-El Balance de Pagos en Chile

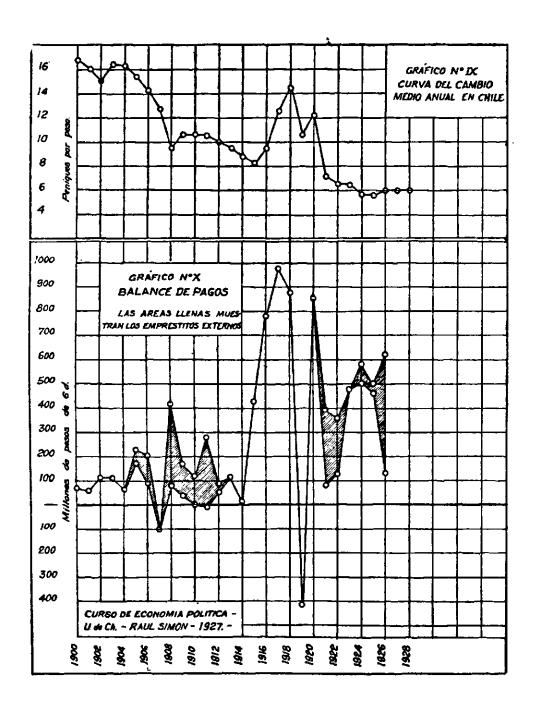
La investigación realizada para Estados Unidos revela las dificultades o imposibilidades de una investigación análoga para otro país con sistemas estadísticos menos perfeccionados.

En el caso de Chile, por ejemplo, sólo se podría disponer de los datos aduaneros de importación y exportación y de los movimientos de capital relacionados con la deuda del Estado, pero se carecería de referencias respecto de valores tan importantes como el movimiento del capital privado. Con todo, el escaso desarrollo comercial del país y el efecto preponderante de la intervención fiscal en el movimiento de capitales, parece indicar que los cuatro valores de importación, exportación, empréstitos fiscales y servicio de la deuda pública, son suficientes para obtener una aproximación relativa en la determinación de nuestro Balance de Pagos.

A continuación se copia los valores respectivos, referidos a los últimos años.

Chile 1900 - 1926 . Balance aproximado de Pagos Internac

		3 1						
	Fybobtación	The state of the s		NUEVOS EMP.	SERVICIO DE LA			
Años	Millones & M. L.	Millones & M. 1	SALDO	FISCALES	DEUDA FISCAL EXTERNA	SALDO	BALANCE DE PAGOS	Años
				Millones \$ M. L.	Millones \$ M. L			
9					20 -01		;	- 80
10	\$15 535	417 902	+ 97 63	2 5 5	39 619	1 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	+ 71 336	36
2			160		40 779	40 779	0 0	5 6
5					42 589	- 42 589	118	7 6
4			181	_	106 590	18		3 2
٦.			234		47 228	+ 3 127	+ 237 752	50
، و			149	4 129 674	59 477	20		8
~ ·			40		90 800	3		6
x 0				316 526	63 737	252		80
Z (133	- 111	65 352	45		8
.			94	100	74 606	25		10
_ ,			28	360	82 364	307		Ξ
7.			146	24	89 920	65	+ 80 400	12
~ ·				:	\$06 68	\$06 68		13
4 ,			68	oc - :-	216 68	216 18		7
_					068 68	85 930		15
0 1					89 920	- 89 750		91
					88 750	- 88 750		17
x 0					88 144	- 88 144	+ 794 502	18
~ ·					117 296	- 117 2%		61
٠ .			071		114 995	114 995		70
				8 324 060	87 867	236		21
7			233		104 131	+ 110 669		22
			623	-	148 081	- 148 081		23
*			+ 714 615	4	166 050	- 125 050		77
٠				22				25
9			340	462				



En el gráfico N.º X se reproducen los valores del saldo del Balance de Pagos Internacionales. En el gráfico N.º IX se anota los valores respectivos del cambio internacional.

Las áreas llenas del gráfico N.º X muestran el efecto de los empréstitos externos. Dentro de la imperfección con la cual el Balance de Pagos ha sido calculado, puede confirmarse un cierto paralelismo con la curva del cambio. Sin embargo, la curva del cambio marca, en el período considerado, una tendencia permanente de depreciación de la moneda, no explicable por la curva del Balance de Pagos. Ello corresponde a la influencia de las emisiones de papel moneda, y a las cuales nos hemos referido ya en capítulos anteriores. Esta relación entre el valor de la moneda en Chile y la cantidad de billetes en circulación puede observarse en el gráfico N.º IV (Capítulo II, Párrafo 10).

Los ejemplos relativos a Chile nos permiten definir las tres tases de oscilación del cambio internacional, que pueden considerarse como típicas en un régimen de papel moneda inconvertible:

- a) Depreciación permanente de la moneda según una curva inversa al crecimiento de la cantidad de moneda en circulación.
- b) Oscilaciones alternativas periódicas, según ciclos de varios años, paralelas a las variaciones del Balance de Pagos.
- c) Oscilaciones anuales, mensuales y diarios de menos amplitud, derivadas de la relación momentánea entre la demanda y la oferta de letras en el mercado.

Las tres curvas de oscilación se sobreponen y provocan los fenómenos de inestabilidad de la moneda los cuales aparecen, por lo general, desconcertantes e inexplicables.

Párrafo 23.—Valores del cambio Internacional a partir de 1914

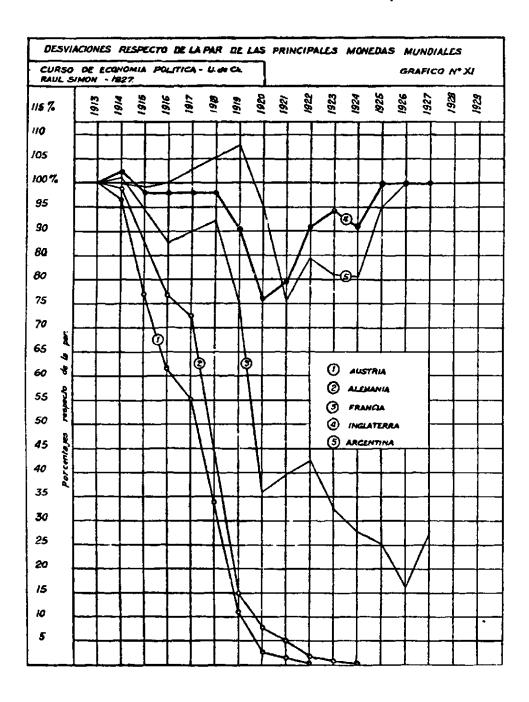
Antes de la Guerra Europea la mayor parte de los países se mantenía en régimen de oro y el cambio internacional no oscilaba, en consecuencia, más allá de los «gold points».

La guerra, con las emisiones de papel moneda en los países beligerantes y las perturbaciones generales del comercio y las finanzas internacionales, precipitó a la casi totalidad de los países en el régimen de papel moneda inconvertible. El valor del cambio osciló entonces libremente mostrando una depreciación general de las monedas de aquellos países en régimen de papel moneda inconvertible.

En los últimos años ha vuelto a generalizarse el régimen de oro, ya sea por el establecimiento de una nueva moneda o por la conversión, a menor valor, de las monedas existentes.

El gráfico N." XI muestra el alejamiento, en porcentajes de su paridad, de las monedas de los países principales.

En el cuadro que sigue se anotan, por otra parte, y a partir de 1913, los valores de los cambios medios de los principales países, de acuerdo con los promedios anuales referidos al peso chileno.



VALORES DEL CAMBIO MEDIO ANUAL PARA LOS PRINCIPALES PAISES REFERIDOS PESO CHILENO

Años:	Inglate rra £	E. Unidos Dólar	Alemania Marco	Francia Franco	España Peseta	Argentina Nacional
1913	24,60	5,12	1,20	0,97		2,24
1914	27,60	5,74	1 36	1,09		2,54
1915	29,18	6,07	1,43	1,16		2,61
1916	25,57	5,37	1,31	0,98		2,31
1917	19,12	4.07		0.71	0,86	1,82
1918	16,28	3,47		0,66	0,84	1,57
1919	22,72	5,21		0,74	0,98	2,15
1920	20,17	5,73		0,39	0,88	2,26
1921	23,42	8,84		0,65	1,18	2,84
1922	36,91	8,41		0,70	1,31	3,06
1923	37,22	8,21		0,94	1,18	2,85
1924	41,44	9,29		0,50	1,04	3,26
1925	41,00	8,55	2,03	0,41	1,23	3,46
1926		8,30	1,96	0,27	1,23	3,53
1927						
1928						
1929						
1930						

VALORES DEL «BOLETÍN DE HACIENDA DE LA OFICINA CENTRAL DE ESTADÍSTICA».

El cuadro citado muestra el doble efecto de las variaciones propias de la moneda nacional y las variaciones de las monedas extranjeras. Siendo el dólar la única moneda estable durante el período indicado, las oscilaciones del peso chileno respecto del dólar muestran las verdaderas oscilaciones del cambio respecto de una base de oro.

Capítulo IV.-Los Indices de Precios

("Index Numbers")

Los capítulos precedentes se han referido a La Moneda Metálica (Capítulo I); a La Moneda de Crédito (Capítulo II); y a El Cambio Internacional (Capítulo III). En ellos se ha considerado, sucesivamente, las variaciones del valor de la moneda en relación con los «stocks de oro», con las monedas subsidiarias y de crédito y, cuando ha sido el caso, con las oscilaciones del saldo del «Balance de Pagos Internacionales». De lo expuesto en los mismos capítulos puede deducirse que la moneda, en cuanto a medio de intercambio o medio adquisitivo, se encuentra sujeta a una doble relatividad. Por una parte, a las oscilaciones de su propio valor derivadas de la cantidad de moneda en circulación y de su «velocidad de circulación» y, por otra, a las variaciones en cantidad de las mercaderías adquiridas o avaluadas. Ambos factores intervienen en lo que se denomina el precio.

En el hecho, y en sentido económico, la medición de los precios posee una mayor importancia que la medición de la moneda misma. Desgraciadamente, como se ha expresado ya en la ecuación del intercambio, sólo es posible igualar el total de la moneda en circulación, multiplicado por su velocidad de circulación, con la integral de los productos entre las cantidades y los precios respectivos de los artículos intercambiados.

Así, un precio determinado, referido a un solo producto, no puede ser independiente de los precios y cantidades que corresponden al conjunto de los demás productos intercambiados. El precio de un producto, en efecto, se expresa en moneda. Pero la moneda, por su parte, posee un valor relativo determinado por los demás valores que intervienen en la ecuación del intercambio.

Los valores económicos, cuando se refieren a un concepto de carácter integral—como el costo de la vida, por ejemplo—no pueden por ello expresarse en moneda ni en la equivalencia en moneda de cualquier producto escogido como base de comparación. Ha sido necesario, en consecuencia, idear otra forma de medición, la cual ha sido conseguida con la aplicación de los números indices («Index numbers»).

Párrafo 24.—Definición e Historia de los Números Indices

Por números índices se entiende, en general, cualquiera serie de valores en la cual uno de ellos se hace igual a 100 y el resto se expresa en porcentajes de dicho número de base. En su significado especial y práctico, los números índices, en lo que se refiere a la Economía Política, corresponden a las siguientes definiciones:

«Los números índices constituyen una serie de valores ordenados de tal modo que, en sus variaciones, pueda apreciarse el aumento o disminución de una magnitud no susceptible de un procedimiento exacto de medición» (1).

«Los números índices son empleados para medir los cambios en un valor que no podemos observar directamente, y respecto del cual sabemos que ejerce una influencia definida en diversos otros valores que podemos observar directamente, aumentando o disminuyendo estos valores en conjunto, pero cuya influencia es disimulada

⁽¹⁾ Edgeworth, «Economic Journal», 1925, p. 379.

por la acción de diversas causas que afectan a dichos valores por separado y según maneras diferentes» (1).

Se comprende, por las definiciones expuestes, que los «números índices» constituyan la única forma de apreciación de valores económicos tan complejos como los precios, la actividad comercial, y el costo de la vida, por ejemplo. Ha sido, precisamente, en la apreciación de estos valores donde los números índices han tenido su más vasta aplicación, especialmente en los últimos años, en los cuales los precios y el costo de la vida han sido profundamente afectados por los efectos de la guerra. La depreciación casi general de las monedas europeas a partir de 1914 contribuyó, por otra parte, a aclarar el concepto de la relatividad del valor de la moneda y a buscar otra forma de medición para la apreciación de los valores económicos.

Con todo, la aplicación de los números índices no es reciente. Según Wesley C. Mitchel (2), del Departamento del Trabajo de los Estados Unidos, la primera serie de números índices de que haya constancia fué ideada en el año 1750 por el economista italiano G. R. Carli (3), quien, investigando la influencia en los precios del aumento de las disponibilidades de oro provocadas por el descubrimiento de América, redujo los precios en 1750 del vino, el aceite y el trigo, a porcentajes de los mismos precios en 1500; sumando en seguida estos porcentajes y dividiéndolos por tres obtuvo un porcentaje medio que constituye, prácticamente, lo que hoy se denomina un «número índice de precios».

Desde entonces, y especialmente con motivo de las emisiones de papel moneda en Inglaterra durante las guerras napoleónicas y, más tarde, con el aumento en las disponibilidades de oro resultantes de los descubrimientos de California, el estudio de los precios por medio de los números índices empezó a ser investigado de un modo permanente y científico (4).

A la fecha, números índices de precios son llevados en un gran número de países, ya sea por las Oficinas Estadísticas respectivas o por las empresas de publicaciones económicas. Las series que abarcan mayor número de años son, por orden de su fecha de iniciación, las siguientes:

	Año de iniciación
(Inglaterra) Indice del London Economist	1869
(Inglaterra) Indice de Sauerbeck	1886
(Alemania) Indice de Conrad	1887
(EE. UU.) Indice de Bradstreet	1895

Posteriormente han sido iniciadas, en diversos países, otras series de números índices, especialmente por las Oficinas de Estadística, las organizaciones bancarias y las revistas financieras y económicas.

⁽¹⁾ Bowley, «Elements of Statistics», 1920, p. 196.

^{(2) «}Index Numbers of Wholesale Prices in the United States», Bulletin N.º 284, U. S. Department of Labor—1921.

⁽³⁾ Del Valore e della Proporzione de'Metalli Monetati con igeneri in Italia prima delle Scopente dell'Indie col confronto del Valore e della Proporzione de'Tempi nostri» G. R. Carli—1754.

⁽⁴⁾ Los estudios iniciales, en este sentido, corresponden a W. S. Jevons en Inglaterra y Adolph Soetbeer en Alemania y, principalmente, al profesor inglés F. Y. Edgeworth.

Párrafo 25.-Formación de los números indices

En la formación de los números índices es preciso considerar, separadamente:

- a) El objetivo perseguido
- b) El número de valores por considerar
- c) El coeficiente de importancia («weighting»)
- d) La formación de les series
- e) Los promedios.

Para cada caso y cada uno de los procesos enunciados existen procedimientos diferentes.

- a) El objetivo perseguido.—Es evidente que, según se trate de indicar el «costo de la vida», «variación de los precios», o cualquier otro concepto económico de carácter integral, será la clase de valores que sea preciso considerar. Así, por ejemplo, si el objetivo perseguido corresponde a la determinación de las variaciones del «costo de la vida», los valores por investigar se referirán a la habitación, los alimentos, la luz, el transporte y a todos los demás factores que más comúnmente intervienen en la formación del presupuesto familiar.
- b) El número de valores por considerar.—Este número será tanto mayor cuanto mayor sea la aproximación requerida. Sin embargo, en los números índices más universalmente conocidos («índices de precios») el número de valores considerados oscila entre 25 y 300. El número más frecuente es el de 45 valores. Se tiene, en efecto, para los principales «números índices» en diversos países, los números siguientes de valores:

Indice	País	Números de articulos considerados
Dun	EE. UU.	300
Bureau of Labor Statistics	ee, uu.	328
Sauerbeck	Inglaterra	45
Board of Trade	Inglaterra	47
Estadística	Francia	45
Estadística	Nueva Zelandia	140
Von Jankovich	Austria	45
Atkinson	India	45
London «Economist»	Inglaterra	49
Estadística	Alemania	40
Schmitz	Alemania	29
New Ink «Annalist»	EE. UU.	25
Gibson	ee. uu.	19
Estadística	Chile	57

En el hecho, la práctica ha demostrado que 45 valores bien escogidos conducen a la misma aproximación resultante de un número varias veces mayor de valores considerados.

Escogidos ahora los valores más representativos para el objetivo que se persigue, y establecido su número, se determina un procedimiento constante de cotización, tratando, en primer término, de que el valor respectivo sea fácil y constantemente obtenido, y, en seguida, que la cotización sea siempre referida a un mismo lugar, calidad y unidad de medida. Por lo general se adoptan valores cotizables en los periódicos y revistas económicas.

c) El coeficiente de importancia.—Gran número de números índices multiplican la cotización obtenida para cada artículo por un coeficiente de importancia (el «weighting»). Ello se comprende fácilmente. Entre los 45 a 300 artículos con los cuales se propone formar el «número índice» de los precios pueden intervenir, por ejemplo, el acero y el almidón. Sin ambos valores fueran cotizados igualmente, podría suceder que, con un alza de 2% en el kilo de almidón y la baja de 1% en el kilo de acero, el índice de precios señalase un alza, siendo que, evidentemente, la influencia práctica de una baja insignificante en el acero compensa en exceso un alza mayor en el almidón.

Es por esta razón que una gran parte de los «números índices» más conocidos multiplican el precio de cada artículo por un coeficiente de importancia que, en la mayor parte de los casos, es proporcional al consumo del artículo respectivo en el país considerado.

Varios de los números índices más conocidos refieren los coeficientes a la producción o consumo en un año normal determinado, dejando así el «weighting» estable para toda una serie de años.

d) La fermación de las series.—El promedio semanal, mensual o anual, según el caso, de los precios de cada artículo, constituye un elemento de la serie de precios de dicho artículo (1).

Uno de estos precios—multiplicado por el coeficiente de importancia si se trata de un «número índice con «weighting» —constituye un elemento de la serie. Estos elementos pueden expresarse en precios efectivos o en valores relativos, referidos a porcentajes de un valor establecido como base en un año determinado.

Sean, por ejemplo, las series del salitre, el carbón y el cobre. Supongamos que los precios medios, en los años considerados, hayan sido los siguientes

⁽¹⁾ Para simplificar los términos se supone que se trata de la formación de «números índices de precios»

· Chile	Precios medi	os En pesos de 6 d.	Por quintal métrico	
Años	Cobre (1)	Salitre (2)	Carbón (3)	
1913	\$ 245	\$ 34,0	\$ 5,70	
1914	237	30.4	6,00	
1915	257	31,9	7,50	
1 916	376	32,8	8,10	
1917	413	48,5	(14,50)	
1918	358	51,2	21,00	
1919	275	42,0	(20,50)	
1920	315	59,5	20,20	
1921	240	74,0	13,50	
1922	221	42,1	<i>2</i> ,50	
1923	236	40,5	7,80	
1924	226	41,10	7,80	
1925	222	40,50	.7,50	

Conocidos ahora los promedios de los precios anuales, los números índices respectivos podrían constituirse en la siguiente forma, de acuerdo con los procedimientos más comúnmente empleados.

I. -- CASO DE «INDICES» SIN COEFICIENTE DE IMPORTANCIA

a) Suma de los valores efectivos

Se sumarían simplemente los precios medios y se obtendría

1913	284,70
1914	273,40
1915	296,40
1916	416,90
1917	476,00
1918	430,20
1919	337, 5
1920	394, <i>7</i>
1921	327, 5
1922	270, 6
1923	284, 3
1924	274,90
1925	270, 0

Este procedimiento es el seguido en la formación de los índices de Bradstrect. EE, UU,

⁽¹⁾ Cobre en barras

⁽²⁾ Precio F. O. B. puerto chileno.

⁽³⁾ Valores interpolados entre 1916 y 1917 y 1918 y 1920. Datos de la Sinópsis Estadística —1926—Pág. 118.